

DESARROLLAR ALIANZAS COMUNITARIAS

Destinatarios: integrantes de la Junta, con participación de los socios en las áreas designadas. Entablar relaciones con las organizaciones de la comunidad puede lograr que su club esté más conectado y sea más competente y dinámico. Es simple: los clubes que están conectados tienen más oportunidades.

A continuación le presentamos algunas maneras en las que su club puede comenzar:

1. Realice una investigación y utilice los contactos de los socios para elaborar una lista de grupos con los cuales su club podría colaborar.
2. Analice si cada grupo es un posible patrocinador o aliado (o ambos). Los patrocinadores aportan efectivo, materiales o servicios a cambio de exposición pública positiva. Los aliados ofrecen productos y servicios que mejoran nuestro impacto en la comunidad. Ambas partes se benefician porque respaldan mutuamente sus actividades con los recursos que cada una tiene a disposición.
3. Considere las siguientes preguntas:

Sobre la base de los proyectos actuales de su club y las poblaciones objetivo, ¿a quién le propondría una asociación con el club?

¿Incorporó su club los programas Sube Tus Notas, Niños Destacados, Niños Pequeños: Prioridad Uno y otros Programas de Servicio y Liderazgo?

¿Se creó alguna organización sin fines de lucro o no gubernamental relevante para su causa durante los últimos años?



DESARROLLAR ALIANZAS COMUNITARIAS

¿A qué organizaciones podría contactar el club para obtener patrocinio? Busque empresas afines que ya patrocinen programas sociales, educativos o para jóvenes.

Si desea obtener más información sobre cómo desarrollar un patrocinador fuerte para su club, consulte nuestras herramientas de patrocinio en [kiwanis.org/sponsortoolkit](https://www.kiwanis.org/sponsortoolkit).

¿Existen maneras de mejorar los patrocinios o las alianzas que ya tiene?

Coexistencia Organizaciones de la comunidad con las que puede ser beneficioso relacionarse	Relaciones Organizaciones con las que el club tiene algún tipo de relación	Alianzas/patrocinio Organizaciones con potencial para formar una alianza u obtener patrocinio (según los resultados de la encuesta a la comunidad)

4. Realice una encuesta de la comunidad para determinar en qué áreas podrían establecerse nuevas relaciones y qué necesidades puede satisfacer su club. Consulte la herramienta **Redescubrir la comunidad** para saber cómo comenzar.



3636 Woodview Trace, Indianápolis, IN 46268 EE. UU.
EE. UU. y Canadá: 1-800-KIWANIS, interno 411 | Resto del mundo: +1-317-875-8755
[kiwanis.org](https://www.kiwanis.org)